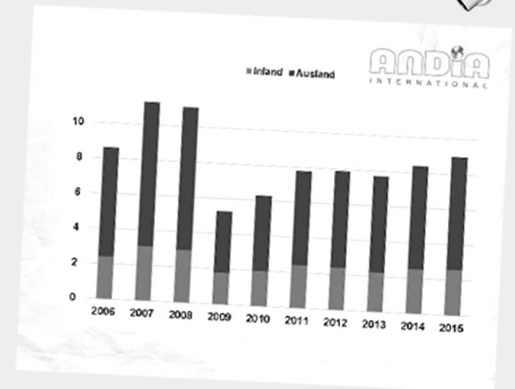
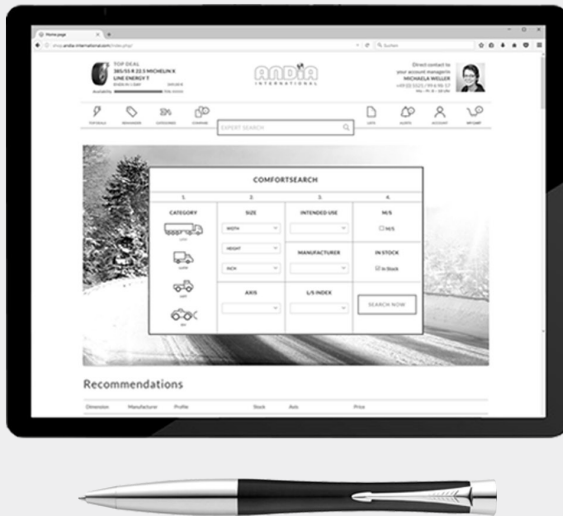


# KEY ACCOUNT MANAGER FRANKREICH (M/W)



Die ANDIA International GmbH ist als international aufgestellter Reifengroßhändler spezialisiert auf den weltweiten Im- und Export von Reifen unterschiedlichster Kategorien. Zum Ausbau unseres Vertriebsnetzes suchen wir einen Key Account Manager Frankreich (m./w.) in Vollzeit.

## IHRE AUFGABEN

- Eigenständige Beratungs- und Verkaufsgespräche, sowohl telefonisch als auch schriftlich
- Betreuung unserer französischsprachigen Kunden, sowie die Bearbeitung ihrer Anfragen und die Abwicklung ihrer Aufträge
- Strategischer und operativer Auf- und Ausbau des Kundenstamms sowie die gezielte (Neu-)Kunden-Akquise
- Enge Zusammenarbeit mit den vertriebsnahen Fachabteilungen

## IHR PROFIL

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder besitzen eine gleichwertige Qualifikation mit ausgeprägten Kenntnissen und Erfahrungen im Vertrieb
- Sie überzeugen am Telefon mit exzellenten kommunikativen Fähigkeiten und einem verhandlungssicheren Auftreten
- Sie sprechen fließend Französisch, sind bevorzugt sogar Muttersprachler oder sprechen weitere Fremdsprachen
- Auch bei einem hohen Arbeitsaufkommen und unter Zeitdruck bleiben Sie motiviert, effizient, ziel- und verkaufsorientiert und arbeiten eigenverantwortlich und selbständig
- Mit Ihrer Hands-on-Mentalität lieben Sie Herausforderung, jedem einzelnen Kunden Ihr Vertriebstalent zu beweisen

## Sie suchen ein abwechslungsreiches Aufgabenfeld mit einer erstklassigen Perspektive?

In einem internationalen Umfeld bieten wir Ihnen einen vielseitigen Arbeitsplatz in einem familiären Team und täglich neue Möglichkeiten, Ihre Fähigkeiten zu beweisen, zu vertiefen und weiterzuentwickeln.

**Haben wir Ihr Interesse geweckt?** Dann senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins ausschließlich per Mail an folgende Adresse: [jobs@andia-international.com](mailto:jobs@andia-international.com)